



Fusioni & Acquisizioni
Joint Venture
Apertura mercati
Redditi da brevetti
Analisi di processo
Analisi di
performance
Negoziazioni
Intermediazione







Fusioni & Acquisizioni

Un Advisor innanzi tutto fa sì che la tua intenzione di acquistare un'azienda, o di vendere la tua, non diventi di dominio pubblico. L'Advisor manterrà il tuo nominativo strettamente riservato fino alla chiusura dell'operazione.

Advisor compone una squadra professionisti perché l'operazione sia sicura. Il commercialista non basta ed il tuo diventa collaboratore prezioso del nostro team.





A COSA SERVE UN ADVISOR



Joint Ventures

Un Advisor analizza tutti i dettagli dell'accordo tra due o più società, prestando particolare attenzione ai tuoi interessi, pur cercando quell'equilibrio fondamentale a tutti i partecipanti al programma.

Un buon accordo si basa su contratti ben dettagliati che garantiscano una sana e duratura collaborazione tra i partner.







Apertura mercati

Un Advisor analizza i mercati entro i quali desideri introdurre i tuoi prodotti o servizi. Ti aiuta anche a definire l'approccio ideale per conseguire i tuoi obiettivi commerciali.

Estremamente importante è la contrattualistica necessaria per proteggerti nelle nuove relazioni commerciali, quali Paesi esteri o settori merceologici specifici.







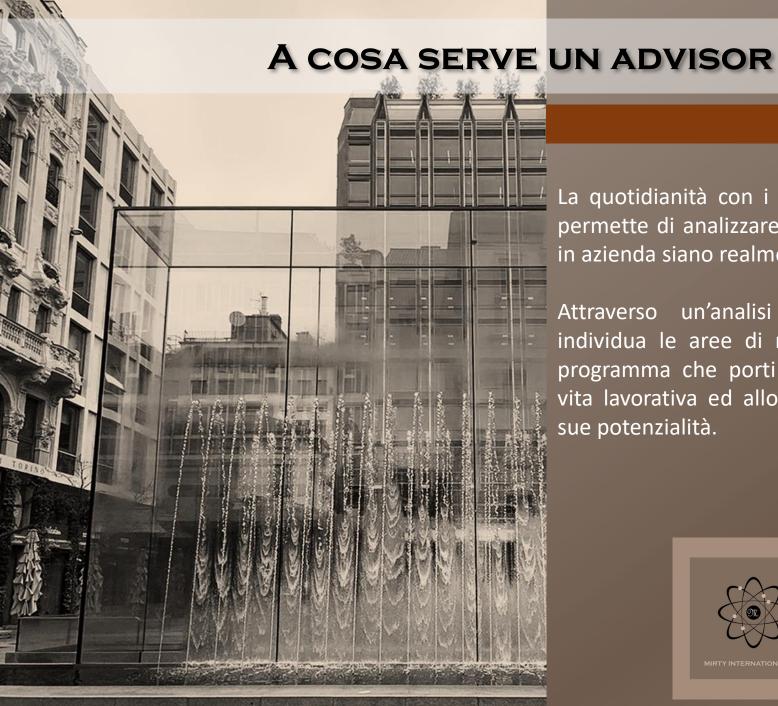
Redditi da brevetti

Un Advisor analizza il tuo brevetto, lo mette in protezione e studia la strategia per metterlo a reddito, attraverso contratti di licenza su royalties (riconoscimento economico dallo sfruttamento del brevetto da terzi) o la cessione vera e propria del brevetto stesso.

L'Advisor individua i potenziali clienti a cui sottoporre la tua proprietà intellettuale e gestisce tutte le fasi dalla trattativa alla chiusura dell'operazione.







Analisi di processo

La quotidianità con i suoi impegni spesso non permette di analizzare se le varie attività svolte in azienda siano realmente efficaci ed efficienti.

Attraverso un'analisi approfondita, l'Advisor individua le aree di miglioramento e stila un programma che porti l'azienda a qualità della vita lavorativa ed allo sfruttamento di tutte le sue potenzialità.







Analisi di performance

I risultati di un'azienda si possono misurare e l'Advisor è in grado di farlo.

prendono in esame tutti gli ambiti dell'azienda e si individuano eventuali interventi migliorativi, necessari per raggiungere risultati economici e finanziari allineati con il potenziale della tua azienda.







Negoziazioni

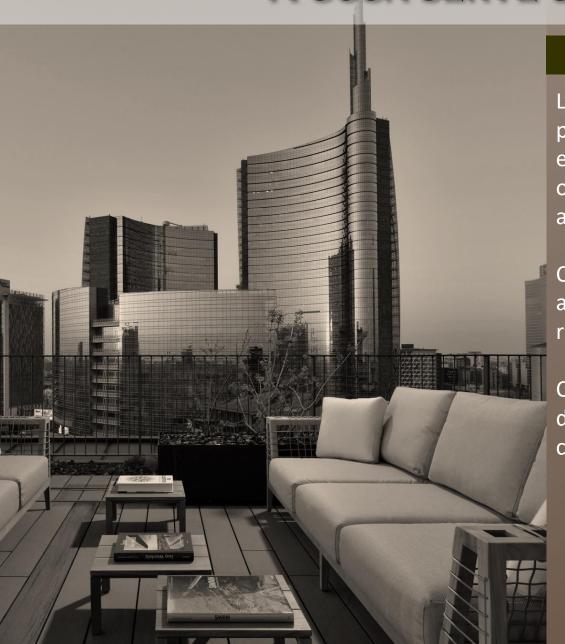
Potresti trovarti di fronte alla necessità di negoziare in condizioni nuove. Ricorrente è il caso di trattative con clienti o fornitori strutturalmente molto più grandi della tua azienda. L'Advisor ti affianca perché le differenze di dimensione, esperienza e della competenza controparte, non rappresentino il pericolo di concludere accordi a tuo sfavore o sottoscrivere contratti capestro.

Questo servizio è inoltre ben consigliato in caso di conflittualità con clienti e fornitori.





A COSA SERVE UN ADVISOR



Intermediazioni

L'Advisor può fungere anche da intermediario, per esempio negli acquisti immobiliari, acquisti e vendite di lotti di merce a clienti particolari, operazioni in genere straordinarie per la tua azienda.

Come nel caso delle cessioni e acquisizioni di aziende, l'Advisor mantiene il tuo nominativo riservato fino a chiusura dell'operazione.

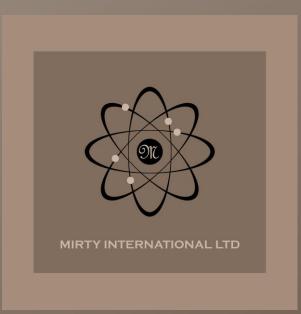
Ciò evita speculazioni a tuo sfavore e la divulgazione delle tue iniziative soprattutto alla concorrenza.







MIRTY FINANCE è un marchio di proprietà di





MIRTY INTERNATIONAL LTD

128, City Road EC1V 2NX Londra Regno Unito

Registro Imprese n. 13781534 Partita IVA n. 398630451

Filiale italiana:

Via Monte Rosa, 18 20028 Milano Italia

www.mirtyfinance.com

info@mirty-finance.com cellulare +39 327 3073454

Andreana Mastrangelo Guariso